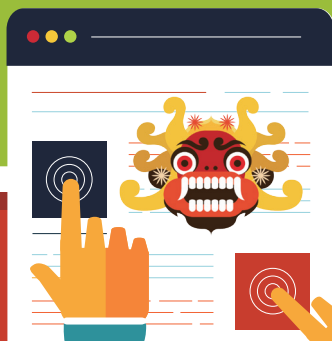




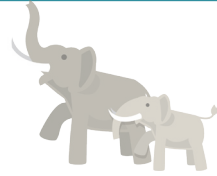
新北市政府勞工局
新北市政府職業訓練中心



เว็บไซต์เพื่อการเรียนรู้ของผู้ตั้งถิ่นฐานใหม่

๒
การคาออนไลน์





【 สารบัญ 】

• การหารายได้จากออนไลน์มีวิธีไหนบ้าง	2
• สร้างรายได้จากออนไลน์อย่างไร	7
• การหารายได้จากออนไลน์วิธีไหนเหมาะสมกับเรา	10
• หน้ารวบรวมข้อมูลรายชื่อก็คืออะไร	14
• ทำอย่างไรให้การตลาดมีกระบวนการเป็นไปแบบอัตโนมัติ	17
• กระบวนการอัตโนมัติต้องใช้เครื่องมือประเภทไหน	19
• ทำอย่างไรให้ลูกค้ามาหาเราเอง	22
• ทำอย่างไรจึงจะสามารถมีรายชื่อกลูกค้าจำนวนมากได้	25
• แบนด์ของตัวเองคืออะไร เป็นมีอาชีพอย่างไร	28
• วิธีการใช้เฟสบุ๊ค	33
• วิธีทำการตลาดด้วยไลน์	39
• วิธีทำการตลาดผ่านไอจี	46
• วิธีการใช้ยูทูบทำการตลาด	50
• วิธีใช้ Telegram ทำการตลาด	56
• จะทำอย่างไรให้บล็อกติดอันดับแรกๆ	60
• ทำอย่างไรจะสร้างสินค้าที่มีส่วนแบ่งกำไรสูงที่แตกต่าง	64



การหารายได้จากออนไลน์มีวิธีไหนบ้าง

5 วิธีหารายได้ออนไลน์

1. ตัวแทนจำหน่ายสินค้าออนไลน์

ที่เป็น Affiliate Marketing ไม่ต้องออกจากบ้านไม่ต้องสต็อกสินค้าไม่ต้องส่งสินค้าให้ลูกค้าไม่ต้องทำธุรกรรมการเงินใดๆ
เพียงแคสร้างชื่อบัญชีตัวเองบนแพลตฟอร์มร้านค้าออนไลน์ที่ต้องการตัว
แทนจำหน่ายออนไลน์ ก็จะสามารถช่วยร้านค้าออนไลน์โปรโมทสินค้า
ให้เป็นที่รู้จักกว้างขวางมากขึ้นในสังคมออนไลน์ได้แล้วและเมื่อมีคนสั่ง
ซื้อสินค้าผ่านลิงค์ที่เราแนะนำไปถึงผู้ผลิตทางผู้ผลิตจะบันทึกว่าไปสั่งสิน
ค้านั้นๆ ผ่านมาทางบัญชีเราหลังจากการส่งสินค้าและชำระเงินเรียบร้อยแล้ว

博客來 售票網 企業採購 福利平台 海外專櫃

0 結帳 登入 加入會員 購物金 會員專區 電子書櫃 線上客服 繁體

6/1-6/3 美食、保健、休閒、婦幼 限時三天 限時半價

博客來 (6/1限定) 沁夏我最潮 / 3C購優惠商品6折up

快樂居家 食譜×生活 5折起 6月連續優惠 十大之最

綁定至25 數位沖印 禮物卡 最新今日66折 天天80Y

HOT 旅遊原品設計服 減塑綠色生活節 角落小夥伴 新雜誌79折

全站分類 旗艦店

電子書 中文書 閱讀書・外文書 雜誌・MOOK CD・DVD・售票 保養・彩妝・醫美 日用・洗髮・沐浴 服飾・機能服・鞋襪 包包精品・錶飾配件 美食・飲品・食材

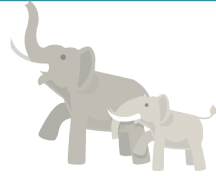
品嚐台灣呈現的真實滋味 微熱山丘 台灣原味茶系列 全面9折

OKAPI閱讀生活誌 婚姻不是愛情的墳墓，那什麼才是？（搶答） 生還是不生之宅女小紅（靈）



2. จำหน่ายสินค้าตัวเองออนไลน์
สินค้าแบ่งออกเป็นสินค้าที่จับต้องได้ กับสินค้าแบบจับต้องไม่ได้
สินค้าแบบจับต้องไม่ได้คือสินค้าจำพวกบริการต่างๆ เช่น
แบ่งปันประสบการณ์ความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านหรือเปิดคอร์สสอนวิชาต่างๆ หรือเปิดคอร์สสอนออนไลน์ หรือตัวแทนซื้อหรือขายอัลบั้มเพลง หนังสืออิเล็กทรอนิกส์ เป็นต้น

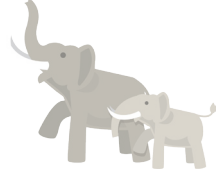
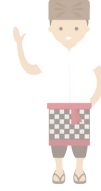




3. ส่วนแบ่งจากโฆษณาGoogle AdSense

เช่น วางโฆษณาขึ้นเล็กๆ แทรกบทความในบล็อก
หรือโฆษณาแทรกหัวคลิปในยูทูปหรือสมาชิกยูทูป
เก็บเงินตามกำหนดเวลาและจำนวนที่แน่นอน ส่วนเรื่องของส่วนแบ่ง
กำไรที่แบ่งกับแพลตฟอร์ม ต้องแบ่งให้ยูทูปด้วยนะ

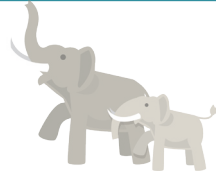




4. ไลฟ์สดเพื่อโดนเท

ไม่ว่าจะทางยูทูบ หรือเฟสบุ๊ก หรือการไลฟ์สดของเน็ตไอดอล การโดนเทให้ก็ แพลตฟอร์มไลฟ์สดต่างๆ คือรายได้ของนักไลฟ์สด แต่ก็ต้องแบ่งส่วนกำไรกับแพลตฟอร์มออนไลน์





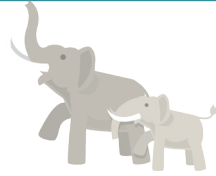
5. เขียนรีวิวสินค้าให้ผู้ประกอบการ

ในคลิปของ YouTube หรือ บล็อก หรือระหว่างการไลฟ์สด มีการสอดแทรกการรีวิวสินค้าไปด้วย เพื่อให้เป็นที่รู้จักกว้างขวาง รายได้ก็คิดเป็นครั้งๆ หรือจากส่วนแบ่งจากปริมาณสินค้าที่ขายได้





สร้างรายได้จากออนไลน์อย่างไร



สร้างรายได้จากออนไลน์อย่างไร

1. หาสิ่งที่ตัวเองชอบและถนัดให้เจอ

ลองย้อนนึกถึง 5

วิธีหารายได้จากออนไลน์ คอร์สที่นำเสนอไปครั้งที่แล้วดูสิ แล้วเลือกนำมาปรับใช้กับสิ่งที่เราอยากนำเสนอ

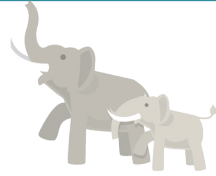
- ดูสิว่า เนื้อหาที่เราอยากแชร์ มันเป็นพฤติกรรมของการโปรโมทสินค้าของคนอื่น ไหม
- เนื้อหาที่เราแชร์ เกี่ยวข้องกับแหล่งที่มาของสินค้า หรือการผลิตสินค้าเอง แล้ว กลายเป็นช่องทางการจัดจำหน่าย
- สิ่งที่เราแชร์เหมาะสมที่จะวางแทรก ในบล็อกหรือ แพลตฟอร์ม youtube หรือไม
- สิ่งที่เราแชร์ เราสามารถทำการไลฟ์สดได้ไหม เพื่อมีปฏิสัมพันธ์กับผู้ชม
- สิ่งที่คุณแชร์สามารถต่อยอดทางธุรกิจ ให้ผู้ประกอบการในอนาคตได้



2. แพลตฟอร์มที่ถนัดไว้ในบล็อกและโซเชียลมีเดียต่างๆ

ทุกๆ แพลตฟอร์มเขาก็มีเอกลักษณ์ของตัวเอง ขอแนะนำให้เอาภาพและบทความ วางไว้ในบล็อก เพื่อให้เป็นโซนเก็บออมข้อมูลไว้ใช้ จากนั้นค่อยแปะไว้ในโซเชียลมีเดียต่างๆ อย่าง เฟสบุ๊ค ไลน์ และอื่นๆ





3. กำหนดทิศทางจากเสียงตอบรับจากผู้ชม
ได้เลย หนูจะค่อยๆ ลองนำเสนอทีละอย่าง เพื่อสังเกตเสียงตอบรับจากคนดู
ว่าอย่างไรเหมาะสมที่จะทำเป็นอาชีพ
4. แร่อย่างไม้ขาดสาย
เพียงแค่มีคนหาซื้อเวิร์ดในกูเกิ้ล ก็มีความเป็นไปได้ที่จะเห็นข้อมูล
ของเราด้วย ถ้าคุณมีบทความสาระสุมไวยะะ ก็จะถูกค้นเจอเยอะ
และถ้ายังมีสินทรัพย์ดิจิทัลสะสมมากเท่าไร ก็จะสามารถลดต้นทุน
ทางการตลาดได้มากเท่านั้น

50萬宜蘭市文教區

全部 地圖 新聞 圖片 影片 更多 設定 工具

約有 590,000 項結果 (搜尋時間：0.55 秒)

ilufunyu.com › 2018/07/17 › yilan ▼

50萬置產-宜蘭市文教區【法吉歐里】大樓免震宅- 劉奶爸的網路 ...

2018年7月17日 - 【第一次買房緣起】2002年在長輩的部份負擔幫忙之下，我在桃園區買了人生的第一間房子，當初一坪只要10萬多，至今中古價也已超過當時的兩倍 ...

sale.591.com.tw › house-rentSale-21 ▼

宜蘭縣宜蘭市買房子_中古屋買賣-591售屋網

24坪| 2房520萬起. 宜蘭縣宜蘭市·津梅路56巷38弄5號. 低公設景觀宅近公園·C238宜大高樓層
景觀三房便利華廈頂. 宜蘭縣宜蘭市·民族路. 住宅公寓3房2廳42.8 ...



การหารายได้ออนไลน์วิธีไหนเหมาะกับเรา

ทุกวิธีมีข้อดีและข้อเสียที่เราต้องรู้

1. ตัวแทนจำหน่ายสินค้าออนไลน์ ความได้เปรียบ

- ได้ค่าคอมมิชชั่นอย่างรวดเร็ว
- ไม่ต้องวุ่นวายกับธุรกรรมการเงินและการขนส่งสินค้า

เสียเปรียบ

- ต้องติดตามสินค้าว่ายังขายอยู่ในตลาดหรือไม่
- ต้องโปรโมทสินค้าใหม่เพิ่มเติมอยู่ตลอดเวลา
- ไม่สามารถเก็บข้อมูลลูกค้าได้

我要如何才能賺錢?

推广會員 推广產品 / 商家

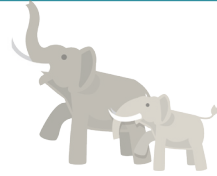
廣告廠商 支付獎金

消費者 購買商品 / 完成指定商品

對於您來說，最重要的是在經過您的推廣之後，若有消費者購買了廠商的商品，或完成了廠商指定的動作，廠商就會支付一定比例/金額的佣金給您。

下一步





2. จำหน่ายสินค้าตัวเองออนไลน์ ความได้เปรียบ

- ติดต่อโดยตรงกับลูกค้า
- มีรายชื่อลูกค้าสำหรับการติดต่อเพื่อกลับมาซื้อใหม่
- ควบคุมแหล่งที่มาและกำหนดเวลาจำหน่ายสินค้าได้เอง
- สร้างแบรนด์ของตัวเองเป็นการกุณสิทธิ์ที่ครอบคลุม

เสียเปรียบ

- เราต้องทุ่มเททั้งเวลาแรงกายและใจในทุกรายละเอียดเพื่อสร้างธุรกิจ

[廠商通知] 【統一藥品 eSHOP】認列方式調整通知 NEW	2020-06-03
[廠商通知] 訊息修正! 【UberEats】最新優惠調整內容通知 NEW	2020-06-03
[廠商合作調整] 【日本怪獸】新增不分潤廠商 NEW	2020-06-02
[廠商暫停合作] 【發酵生活】下架通知 NEW	2020-06-02
[廠商通知] 【台灣樂天市場】最新6月活動案型&加碼清單	2020-05-29
[廠商合作調整] 【MyProtein】分潤新增&變動通知	2020-05-29
[廠商暫停合作] 【尚青購】下架通知	2020-05-22
親愛的會員:	
廣告主【尚青購】將於2020/05/31 23:59起下架, 不再紀錄成效, 請會員們知悉並停止推廣, 謝謝。	
[廠商暫停合作] 【Qoo10】暫時下架通知!	2020-05-19
[廠商合作調整] 【UDN買東西】分潤調整通知!	2020-05-19

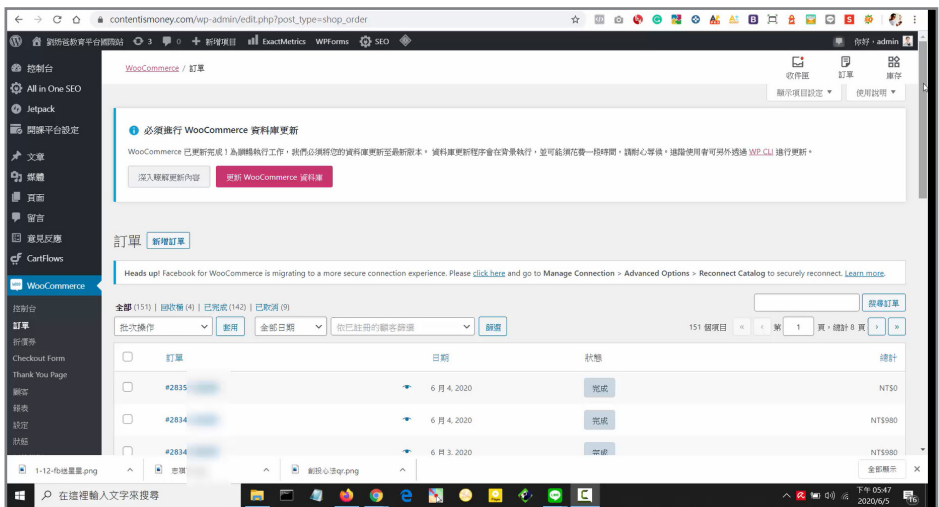


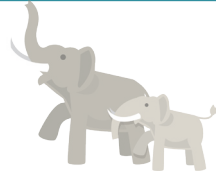
3. ส่วนแบ่งจากโฆษณาGoogle AdSense ความได้เปรียบ

- สะดวกในการติดตั้ง
- รายได้เข้าอัตโนมัติ

เสียเปรียบ

- ต้องแบ่งรับความสูญเสีย เสี่ยงที่จะหมดโอกาสขายสินค้า





4. ไลฟ์สไตล์เพื่อโตเนท

ใช่แล้ว ถ้าคุณมีฐานแฟนคลับที่กว้างขวาง และเหนียวแน่น มั่นใจในคุณภาพสินค้าของเรา เราก็สามารถไลฟ์สด ขายสินค้าได้เลย แต่สิ่งสำคัญคือ เราต้องตระหนักถึง เป้าหมายที่เรา เปิดไลฟ์สดนะ เริ่มแรกเลยต้องมีการวางแผนดีๆ แนวทางของเนื้อหา ควรมุ่งไปที่คนกลุ่มที่มีความสนใจในเรื่องเดียวกัน แล้วรวบรวม คนกลุ่มนี้เข้าไว้ด้วยกันคนดูกลุ่มนี้ ก็จะกลายเป็นคนกลุ่มเป้าหมาย ซึ่งสามารถเปลี่ยนจากคนดูกลายเป็นกลุ่มลูกค้าได้

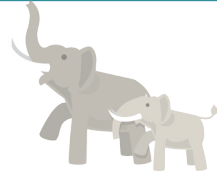
5. เขียนรีวิวลินค้าให้ผู้ประกอบการ

รายได้จากการรีวิวลินค้า

- ได้ค่าคอมมิชชั่นที่แน่นอน
- ค่ารีวิวที่แน่นอน
- ได้ทั้งค่าคอมมิชชั่นและค่ารีวิว



หน้ารวบรวมข้อมูลรายชื่อคืออะไร



- เก็บรายชื่อผู้ที่เข้าเยี่ยมชมหน้าแฟนเพจของเรา
การันตีการตลาดที่มีประสิทธิภาพ เพื่อรายได้ที่มั่นคง
ดังนั้น เราควรที่จะพยายามให้ได้มาซึ่ง ข้อมูลของลูกค้าให้มากที่สุด
จากนั้นเมื่อเรามีข้อมูลสินค้าใหม่ๆ ก็สามารถส่งข้อความแบบกลุ่มแจ้งไป
ยังลูกค้า เพื่อให้แน่ใจว่าพวกเขาได้รับข้อความใหม่ๆ จากเราเสมอ
ทุกๆ แพลตฟอร์มออนไลน์ ต่างก็มีช่วงเวลาที่เหมาะสม
เมื่อเราเห็นว่า แพลตฟอร์มนั้นมีผู้ใช้ลดลง ไม่ว่าจะโพสต์ให้บ่อยแค่ไหน
ก็ไม่สามารถเข้าถึงผู้คนได้มากขึ้น การมีข้อมูลติดต่อลูกค้าอยู่ในมือ



01 01 00 32

天 小时 分钟 秒

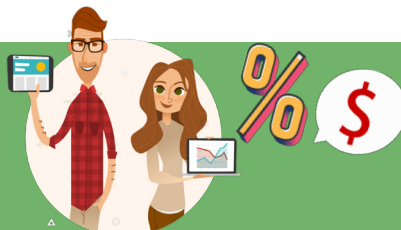
请填写您正确的email，并收取确认信件，点击确认后即可收到我们给您的
免费线上课程注册页及【0元折价代码】哦！

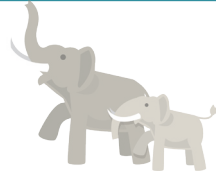
如果找不到我们的email，有可能掉入了垃圾信箱，请在「垃圾信件夹」
搜寻寄件人：劉奶爸

如何称呼

Email *

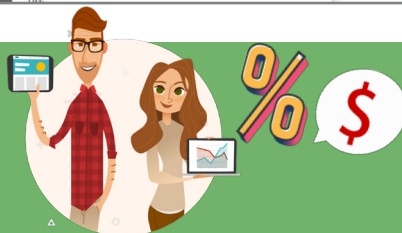
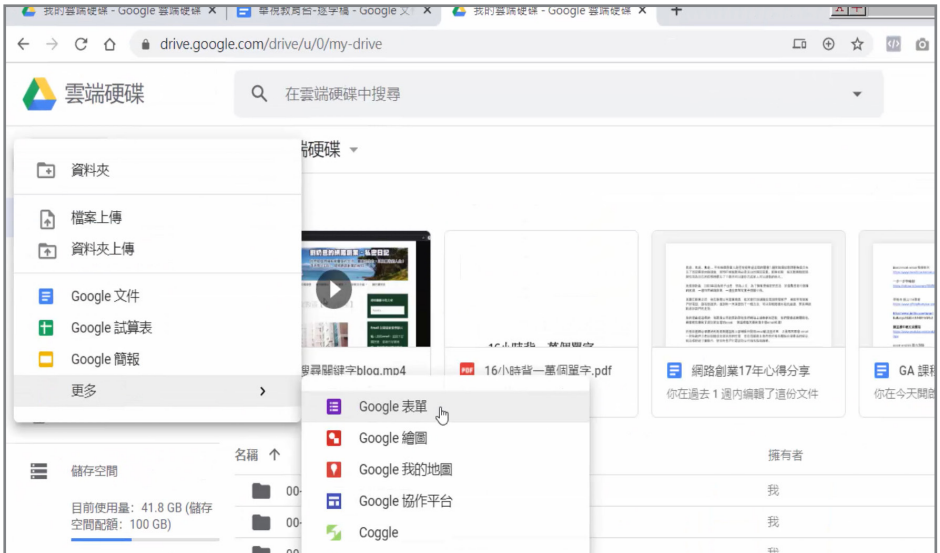
取得零元折价代码

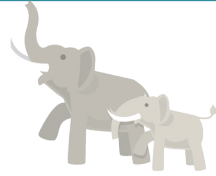




จึงจะเห็นผลทางการตลาดมากกว่า และสร้างรายได้ที่มั่นคงกว่า

2. สมัครอีเมลกูเกิล ลงทะเบียนเข้าใช้กูเกิลไดรฟ์
รวบรวมข้อมูลรายชื่อผู้ที่เข้าเยี่ยมชมเพจ
เพียงแคสมัครอีเมลของกูเกิล
ก็สามารถเข้าใช้กูเกิลไดรฟ์ จากนั้นก็เข้าไปคลิกเพิ่มกูเกิลฟอรม์
ก็สามารถเริ่มใช้ฟอรม์ของเราใหม่ได้เลย สะดวกมากๆ
รองนกว่าข้อมูลลูกค้าของเราเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ
แต่แพลตฟอร์มที่เราใช้อยู่ประจำเริ่มหมดความนิยมลง
อย่างเช่น แพลตฟอร์มเฟสบุ๊ค เป็นต้น เริ่มมีคนใช้น้อยลงเมื่อไหร่

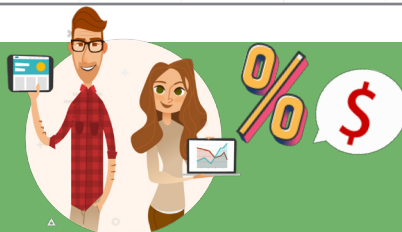
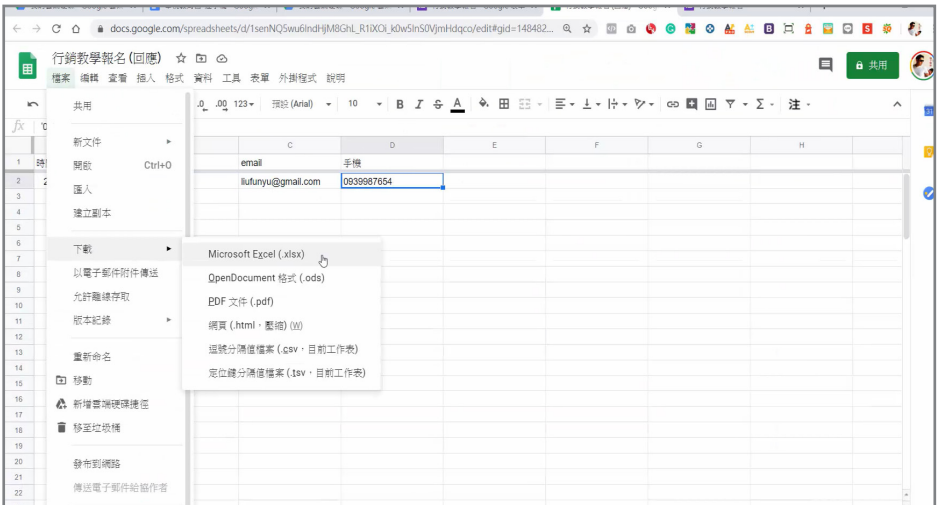




แต่ข้อมูลลูกค้าก็ยังคงอยู่กับเราเยอะเหมือนเดิม เราก็สามารถส่งอีเมลหรือส่งข้อความมือถือไปถึงลูกค้าได้อยู่ดี มันเป็นข้อดีของการมีข้อมูลของลูกค้าในมือเราเอง

3. การใช้โซเชียลมีเดียอย่างชาญฉลาด

รวบรวมข้อมูลผู้ที่มาเยี่ยมแฟนเพจ เปลี่ยนผู้ เยี่ยมแฟนเพจเป็นลูกค้า
อย่างไรก็ตาม โซเชียลมีเดีย
ก็ยังคงเป็นเครื่องมือให้เราเข้าถึงกลุ่มลูกค้าจำนวนมากแต่ก็อย่าพึ่งพาไป
หมดเสียทุกเรื่อง ขณะที่เราใช้โซเชียลมีเดีย
เราพลาดเก็บฐานข้อมูลผู้ที่มาเยี่ยมแฟนเพจเรา ให้ได้มากที่สุด
และเปลี่ยนพวกเขาให้เป็นลูกค้าเราให้ได้



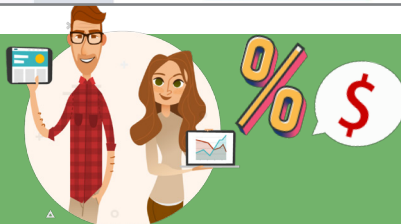
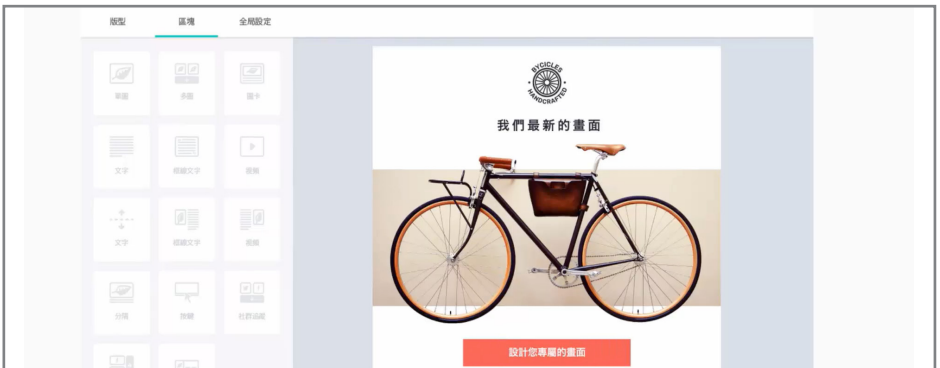
ทำอย่างไรให้การตลาดมีกระบวนการเป็นไปแบบอัตโนมัติ

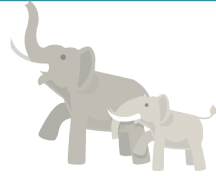
1. สร้างรายชื่อแฟนคลับด้วยตัวเอง

เราต้องหาตัวช่วยอื่นๆ ด้วยเพื่อป้องกันไม่ให้แฟนคลับหนีหายไปหมด หากวันหนึ่งวันใดแพลตฟอร์มที่เราใช้หาเงินเป็นประจำถูกปิดลงกระทันหันด้วยเหตุผลใดก็ตามส่งผลให้กระเทบรายได้หลักของเรา

2. สร้างความเชื่อมั่นให้กับแฟนคลับ

จุดนี้สิ ถึงจะเป็นปัจจัยหลักของการขาย
ดังนั้น เวลาที่เราโพสต์ในโซเชียลมีเดียบ่อยครั้งเพื่อให้เป็นที่รู้จัก
จึงเป็นการนำเสนอความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านของเราให้แฟนคลับได้รับทราบ ว่าเราสามารถให้บริการด้านไหนบ้าง
เพื่อตอบสนองความต้องการ เราจำเป็นต้องค่อยๆ
สร้างความเชื่อมั่นขึ้นมา เพื่อวันใดวันหนึ่งในอนาคต
เราจะมีสินค้าหรือบริการออกมานำเสนอพวกเขา ก็จะสามารถทำให้
แฟนคลับกลายเป็นลูกค้าได้ในที่สุด





3. ใช้เครื่องมืออัตโนมัติเพื่อรันกระบวนการการตลาดอัตโนมัติ

ก็คืออีเมลตอบกลับอัตโนมัติ

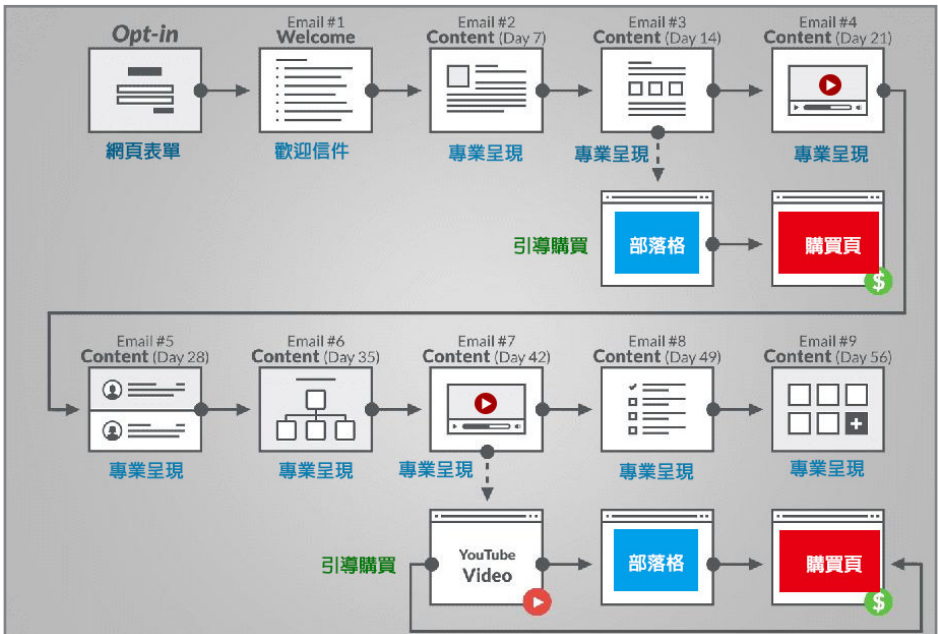
เป็นการยกระดับกระบวนการรวบรวมรายชื่อ ขึ้นไปอีกขั้นขณะที่

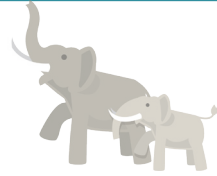
ที่ระบบได้รับ อีเมลข้อมูลของแฟนคลับที่กรอกเรียบร้อยแล้ว

ระบบก็จะตอบกลับทันทีโดยอัตโนมัติ จากนั้นผ่านไปสักสองสามวัน

ตราบโดที่มันเป็นการออกแบบจัดวางการตลาดน้ำดี โอกาสที่ขายได้นั้น

มีแน่นอน ที่สำคัญไม่ทำให้ลูกค้ามีความรู้สึกอยากต่อต้านอีกด้วย





กระบวนการอัตโนมัติต้องใช้เครื่องมือประเภทไหน

1. การปรับใช้ Third-party mail delivery platform เพื่อผลลัพธ์ทางการตลาดที่แม่นยำ

ปัจจุบัน ระบบที่นิยมใช้อย่างกว้างขวางในระดับสากลก็มี ของบริษัท Getresponse Converkit ActiveCampaign Mailchimp เป็นต้น สำหรับ Getresponse มีเป็นภาษาจีนด้วย ระบบตอบจดหมายอีเมลอัตโนมัติประเภทนี้ ยังสามารถรวบรวมเป็นสถิติว่า

GetResponse 价格

免费试用任何方案 30 天。无需信用卡。

选择您的缴费期

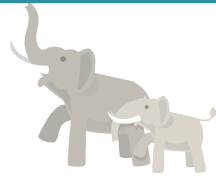
1 个月

12 个月 -18%

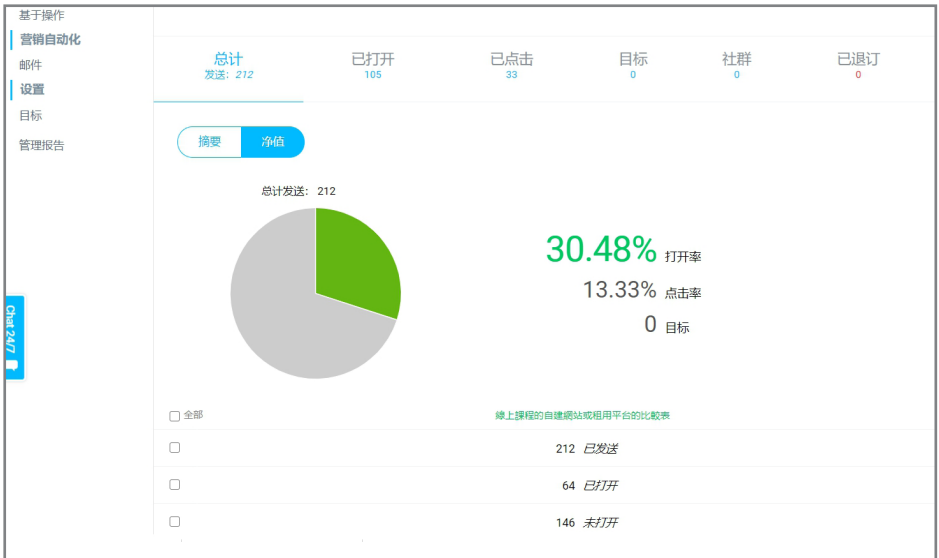
24 个月 -30%

BASIC	PLUS	PROFESSIONAL	ENTERPRISE
发送电子邮件并创建 积极的联系人 群体。	开发潜在客户、销售产品 并增加您的利润。	通过专业自动化和 集成优化您的结果。	根据您的需求量身定制解决方案，实现 高利润。
名单规模: 1,000	名单规模: 1,000 2,500 5,000 10,000 25,000 50,000 100,000	名单规模: 1,000	名单规模: 100,000 +
\$15 /月	\$4 /月	\$99 /月	定制资费
开始免费试用	开始	开始免费试用	获取报价
立即购买	立即购买	立即购买	免费试用 1 个月
包括:	BASIC 会员的一切功能以及:	PLUS 会员的一切功能以及:	PRO 会员的一切功能以及:





มีก็คนที่เปิดอีเมลที่เราส่งไป ถ้าเราแนบลิงค์ที่เกี่ยวข้อง ในจดหมาย
อีเมลที่เราส่งไปมันก็ยังสามารถบอกยอดวิวจำนวนคนที่เยี่ยมชม
ลิงค์ที่แนบมาในจดหมายได้อีกด้วย

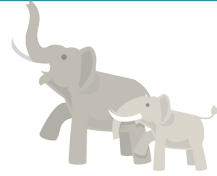


2. เลือกใช้บริการข้อความของไลน์ เฟสบุ๊ก เพื่อเพิ่มช่องทางการโปรโมทสินค้า

จริงๆ แล้ว คนส่วนใหญ่ยังยินดีรับอีเมลอยู่นะ แต่อยู่ที่เวลา
อาจจะไม่ได้เปิดทันที

หลังจากสองสามให้หลังจึงจะมาเปิดดู ประกอบกับที่เราพูดว่า
มีการใช้ไลน์ หรือ ไลน์ เข้ามาแทนที่ ดังนั้น งานการตลาด
จึงกลายเป็น เรื่องที่ซับซ้อน ตามที่ทราบมา ปัจจุบัน ไลน์หรือเฟสบุ๊ก
ก็มีระบบตอบข้อความกลับ ต่อเนื่องอัตโนมัติด้วยเหมือนกัน เพียงแค่ เพิ่ม
เครื่องมือการตลาดเข้ามาช่วยมากเท่าไร ต้นทุนก็จะเพิ่มขึ้นตามไปด้วย





ทำอย่างไรให้ลูกค้ามาหาเราเอง

เราควรมีเว็บไซต์ของตัวเอง เหตุผลหลักๆ ก็คือ

1. สร้าง Hyper Link ของตัวเองได้
ซึ่งเหมือนสัญลักษณ์ของแบรนด์ หัวใจสำคัญของการสร้างสื่อตัวตน
ก็คือการมีแบรนด์ เราสามารถตั้งชื่อให้เว็บไซต์ของเรา แล้วสร้าง Hyper
Link ของ ตัวเอง

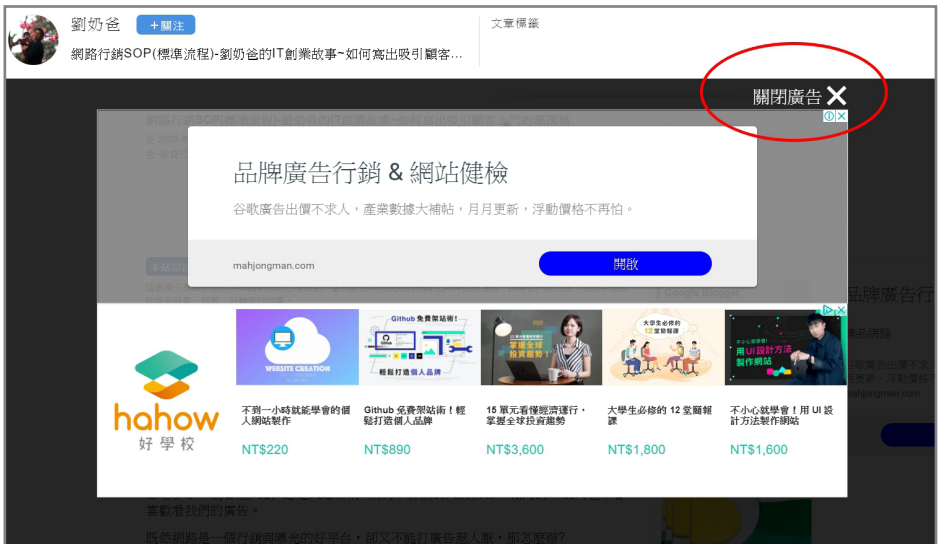


2. ค่อนข้างยืดหยุ่นในการใช้งาน

เราสร้างแพลตฟอร์มของตัวเองขึ้นมา จะไปเป็นแบบตื่นแล้วลิก เพื่อตอบสนองความต้องการที่เพิ่มขึ้นมา การใช้แพลตฟอร์มฟรีอื่นๆ มีข้อจำกัดเยอะ การใช้งานไม่ยืดหยุ่นเท่าที่ควร

3. เว็บไซต์ของเราจะปราศจากโฆษณาของคนอื่น

ภาพและคลิป ล้วนเป็นของที่เรารวบรวมมาทั้งสิ้น ต่อให้มีการคลิกแทรกโฆษณาก็ ตาม ก็ล้วนเป็นโฆษณาสินค้าของเราทั้งสิ้น มีอิสระในการควบคุมเนื้อหาอย่างสมบูรณ์



劉奶爸 +關注 文章標星

網路行銷SOP(標準流程)-劉奶爸的IT創業故事-如何高吸引顧客...

關閉廣告 X

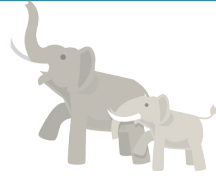
品牌廣告行銷 & 網站健檢

谷歌廣告出價不求人，產業數據大補貼，月月更新，浮動價格不再怕。

mahjongman.com 開啟

服務項目	價格
hahow 好學校	NT\$220
不到一小時就能學會的個人網站製作	NT\$890
GitHub 免費架站術！輕鬆打造個人品牌	NT\$3,600
15 單元看爆經濟運行，掌握全球投資趨勢	NT\$1,800
大學生必修的 12 堂簡報課	NT\$1,600
不小心就學會！用 UI 設計方法製作網站	NT\$1,600





4. สามารถเซตรหัสพิกเซลได้

เราสามารถติดตั้งรหัสพิกเซล ซึ่งเป็นฟังก์ชันที่สำคัญมาก ๆ แต่หลายๆ คนไม่เข้าใจ ก็เลยไม่เห็นความสำคัญ พิกเซลก็คือ เครื่องวิเคราะห์แพลตฟอร์ม เช่น เฟสบุ๊ค และกูเกิ้ล ต่างมีบริการพิกเซลทั้งนั้น

ติดตั้งรหัสพิกเซล

รหัสพิกเซลเป็นโค้ด JavaScript ที่สามารถเพิ่มลงในเว็บไซต์ของคุณได้ รหัสพิกเซลจะติดตามกิจกรรมของผู้ใช้บนเว็บไซต์ของคุณ และส่งข้อมูลนี้ไปยัง Facebook เพื่อช่วยให้คุณวัดผลแคมเปญโฆษณาของคุณได้

1. ติดตั้งรหัสพิกเซลบนเว็บไซต์

คัดลอกโค้ดด้านล่างและวางลงในไฟล์ HTML ของเว็บไซต์ของคุณ โดยวางโค้ดนี้ก่อนแท็กปิดของแท็ก <body> ในเว็บไซต์ของคุณ

```
<!-- Facebook Pixel Code -->
<script>
!function(f,b,e,v,n,t,s)
{if(f.fbq)return;n=f.fbq=function(){n.callMethod?
n.callMethod.apply(n,arguments):n.queue.push(arguments)};
if(!f._fbq)f._fbq=n;n.push=n;loaded=n.async=10;
n.queue=[];t=b.createElement(e);t.async=10;
t.src=v;s=b.getElementsByTagName(e)[0];
s.parentNode.insertBefore(t,s)}(window, document, 'script',
'https://connect.facebook.net/en_US/fbevents.js');
fbq('init', '1945478858182528ev=PageView&noscript=1');
fbq('track', 'PageView');
</script>
<noscript></noscript>
<!-- End Facebook Pixel Code -->
```

คลิกเพื่อดูตัวอย่างรหัสพิกเซล

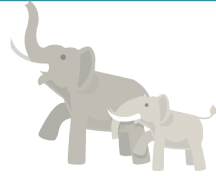
ด้วยอีเมลเพื่อส่งข้อมูล

เริ่มต้น

หลักการการซื้อโฆษณา

1. ควรต้องมีบทความมากกว่า 5 บทความก่อน
2. ควรทำเพจรวบรวมรายชื่อก่อน

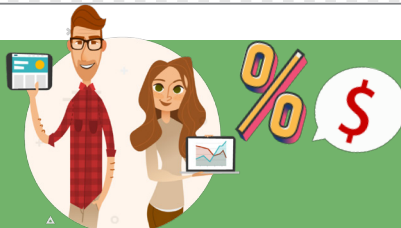


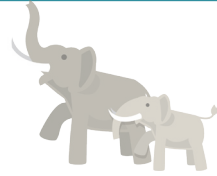


ทำอย่างไรจึงจะสามารถมีรายชื่อลูกค้าจำนวนมากได้

วิธีการรวบรวมรายชื่อของกลุ่มเป้าหมาย

1. ปรับใช้สื่อโซเชียลมีเดีย
2. ชื่อพื้นที่โฆษณาแบบมีค่าใช้จ่าย
3. ใช้วิธีการออกแบบสอบถามชิงรางวัล





เปลี่ยนแฟนคลับเป็นลูกค้าในที่สุด

1. โฆษณาเป็นที่รู้จักในวงกว้าง

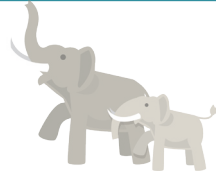
ขอแรก ไปใช้บริการฟรี

หรือจะจ่ายเงินเพื่อช่วยให้ ผู้คนเห็นโฆษณาของเราเป็นวง กว้าง
แล้วดึงคนกลุ่มนี้ สู่เพจรวบรวมรายชื่อ ดังนั้น สิ่งสำคัญคือการใช้เวลา
ไปกับการรวบรวมข้อมูล เพื่อเสริมประสิทธิภาพเนื้อหาการโฆษณา
ที่เป็นข้อความ ภาพ หรือ คลิปวิดีโอที่ดี เพื่อการดึงดูดผู้เยี่ยมชมเว็บไซต์
คลิกลิงค์เพื่อเข้าไปดูเนื้อหา ข้างใน

2. ดึงเข้าสู่เพจรวบรวมรายชื่อ

เนื้อหาของเพจรวบรวมรายชื่อ ต้องเขียนได้ดึงดูดพอสมควร
เลยใช่ไหม ถึงจะทำให้ ผู้คนยอมที่จะทิ้งข้อมูลส่วนตัวไว้ให้
ในขั้นตอนนี้หัวใจสำคัญอยู่ที่ ทำอย่างไรให้ บุคคลของเรา
โดนใจผู้คนถึงขนาดที่ต้องทิ้งข้อมูลส่วนตัวให้เรา เหมือนขั้นตอน แรก
ถ้าเราหาเหตุผลที่น่าสนใจ ดึงผู้คนมาหาเราได้สำเร็จทิ้งข้อมูลส่วนตัวไว้
จึงจะบรรลุจุดประสงค์ของขั้นตอนที่สอง

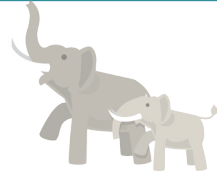




3. ดึงดูดผู้คนด้วยหน้าเพจรวบรวมรายชื่อที่น่าสนใจ

ดังนั้น การนำกิจกรรมชิงโชคมาปรับใช้ เป็นวิธีการที่ใช้กันมานานแล้ว แต่ยังคง ประสิทธิภาพที่ดีอยู่ ในการรวบรวมรายชื่อลูกค้า เพราะว่าการชิงโชค จะทำให้ สามารถเก็บข้อมูลหรือที่อยู่จริงได้ เพราะถ้าได้รางวัลจริงๆ จึงจะได้รับการแจงบกลับ ในโลกออนไลน์ ส่วนใหญ่ผู้ประกอบการจะใช้วิธี เดียวกันนี้ดึงดูดให้ผู้คนยอมทิ้งข้อมูลส่วนตัวไว้ เพียงแค่เรานำเสนอ วิธีให้ผู้คนได้รับของขวัญ เพียงแค่ทิงอีเมล เอาไว้ ก็เพียงพอแล้ว

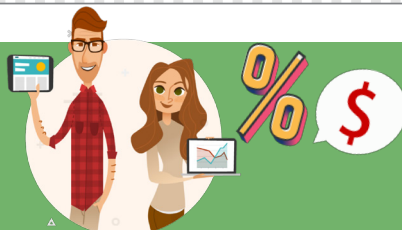
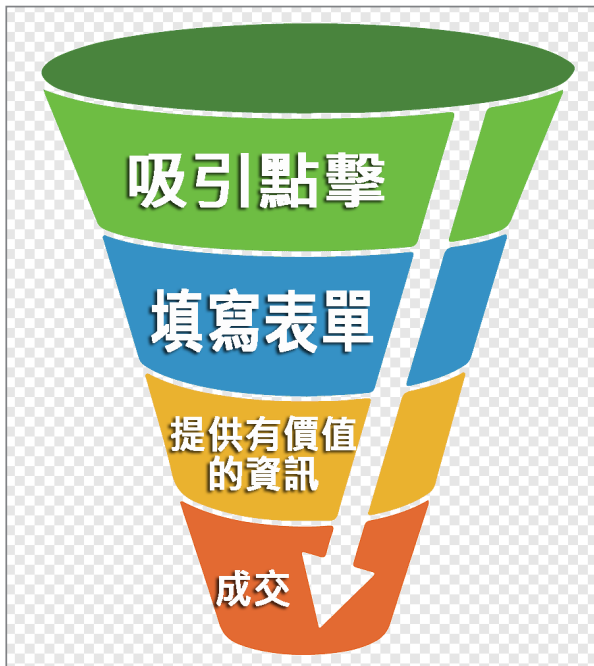


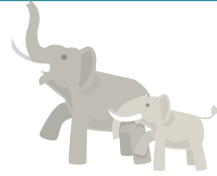


แบรนด์ของตัวเองคืออะไร เป็นมืออาชีพอย่างไร

ขั้นตอน Marketing Funnel

1. รู้จักเป็นวงกว้างให้ได้มากที่สุด
2. ทำให้ลูกค้ายินดีทิ้งข้อมูลไว้ให้
3. ทำให้ลูกค้ายินดีรับอีเมลต่อเนื่อง
4. ทำให้ลูกค้ายินดีซื้อ





เราสามารถสร้างได้ด้วยอิทธิพลของโซเชี่ยลมีเดีย
ก่อนอื่นต้องสร้างแบรนด์ของ ตัวเองขึ้นมา

พร้อมด้วยส่วนประกอบที่เป็นแบรนด์ สองข้อหลักๆ ก็คือ หนึ่ง
ความเป็นมืออาชีพ สอง เอกลักษณ์ส่วนบุคคล

ทำให้เป็นเอกลักษณ์ ผวนกับความเชี่ยวชาญ สร้างแบรนด์ของตัวเอง
สร้างสถานะ ความเชี่ยวชาญ จะทำให้ลูกค้าอยู่กับเรา

成為行銷規劃流程高手

根據網站及郵件活躍度，發送一系列自動化行銷郵件。

聯繫您的行銷流程



讓行銷規劃流程圖協助您輕鬆完成後續步驟。

即時、個人化的自動化行銷郵件增加可觀的收益。

歡迎郵件

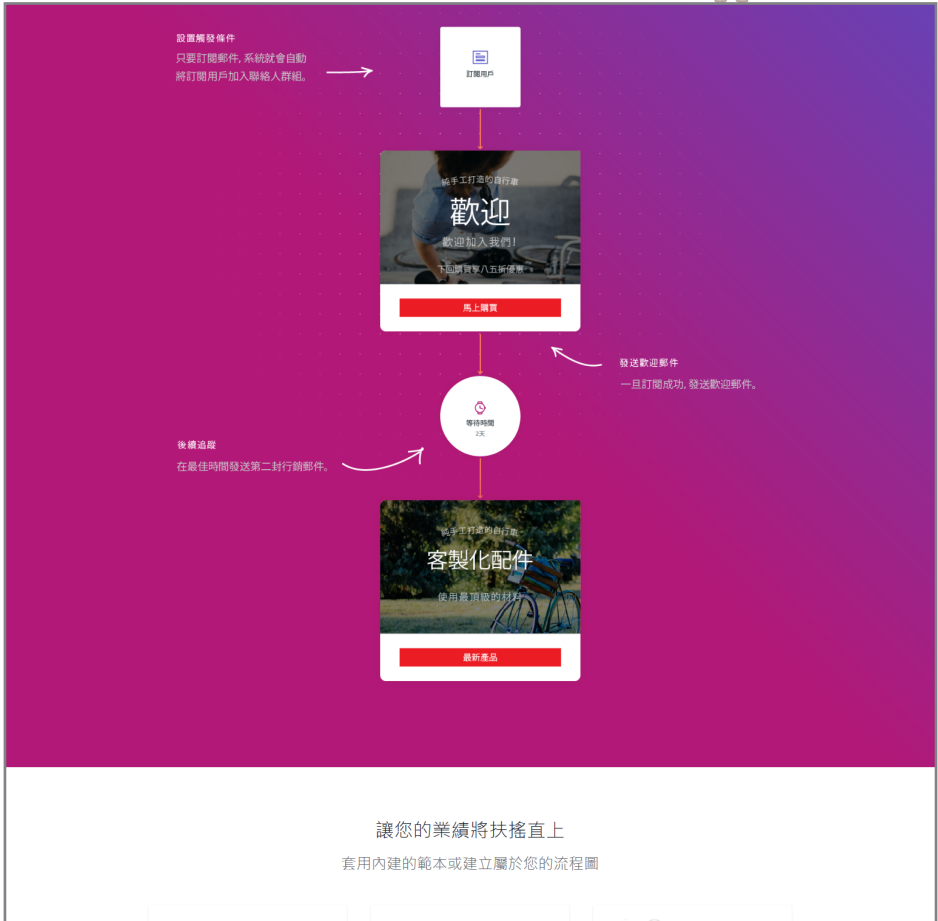
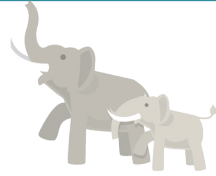
放棄購物車

追蹤郵件

設置觸發條件

只要訂閱郵件，系統就會自動







讓您的業績將扶搖直上

套用內建的範本或建立屬於您的流程圖



吸引訪客訂閱

開發一系列歡迎郵件，輕鬆吸引訪客成為訂閱用戶。



線索轉換

套用這個範本，將訂閱用戶轉換為顧客。



確認購買

自動將線索名單裡的訂閱用戶移到您的顧客名單。

輕鬆您的行銷流程

行銷規劃流程資源庫

絞盡腦汁還是不知道從何開始嗎？



部落格

提供最新的策略，讓您行銷郵件無往不利。





即清拍

提供最新的策略，讓您行銷郵件無往不利。

[前往](#)

全天候支援

遇到問題嗎？

不用擔心！我們會協助您精心設計每一步流程圖。

歡迎來電：(02) 2258-5981

[線上客服](#) →

[電子郵件](#) →



申請免費試用帳戶

安全免費

名

姓

電子郵件

[免費方案](#)

取得聯繫

[聯絡我們](#)

[客服專線](#) ▼

關於公司

[公司介紹](#)
[合作夥伴](#)
[最新消息](#)
[顧客](#)

客戶資源

[整合](#)
[知識庫](#)
[部落格](#)
[登入](#)

最新文章

【本週任務30】活用內容行銷，大獲提升品牌力！
【本週任務29】千萬別讓冗煩的EDM設計，影響你的點擊率！
【本週任務28】善用會員行銷小心機，讓消費意願不離你。



วิธีใช้เฟสบุ๊ค

ความต่างระหว่างเพจส่วนตัวกับแฟนเพจบนเฟสบุ๊ค

1. เพจส่วนตัวจำกัดคนเยี่ยมชม

เช่น เราแชร์ข้อมูลเปิด ให้ทุกคนได้เห็นหรือจะให้เห็นเฉพาะเพื่อน แต่ถ้าเป็นแฟนเพจจะไม่สามารถกำหนดได้ ดังนั้น จะเห็นเป็นวงกว้าง



2. เพจส่วนตัวกำหนดให้เป็นเพื่อนกันก่อน

ส่วนแฟนเพจนั้น

เพียงแค่อีกฝ่ายกดไลค์ให้ ก็สามารถกลายเป็นแฟนคลับได้แล้ว

และหลังจากที่เพิ่มเป็นเพื่อนหรือเป็นแฟนคลับแล้ว จึงจะสามารถรับ
ข้อมูลข่าวสารต่างๆ จากแอดมินเพจได้

3. เพจส่วนตัวลงโฆษณาไม่ได้

แต่แฟนเพจ ลงโฆษณาได้ เพื่อเพิ่มอัตราการเข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย ใครๆ
ก็เห็นโพสต์ได้ตั้งนั้น เพื่อเพิ่มความเร็วในการเข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย
เราจำเป็นต้องสร้างแฟนเพจขึ้นมา



粉絲專頁 收件匣 20+ 創作... 通知 5 洞察報告 發佈工具 更多 ▾

已讚 追蹤中 分享 ...

貼文

劉奶爸網路行銷sop-標準流程-創業故事
由劉奶爸發佈 · 48分鐘 ·

【什麼行銷工具最有效又長久?】
LINE的開啟率愈來愈低，問一下，請問有沒有人現在都不收 email 的?
很少看email的人留言 -1
常常看email的人留言+1 好嗎!
做個簡單民調 😊

獲得更多讚、留言和分享次數
此貼文的成效比其他粉絲專頁貼文高出 90%。加強推廣可獲得更好的成果。

176 23
觸及人數 互動次數

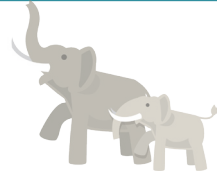
加強推廣貼文



2. มี Chatbot

บนหน้าแฟนเพจเองสามารถ แชทตัวต่อตัวกับลูกค้าได้
สำหรับผู้ที่ เป็นลูกค้าแล้ว มันเป็นบริการหลังการขาย
ที่ทำให้พวกเขารู้สึกพอใจ
ถ้าเกิดมีจำนวนลูกค้าเพิ่มมากขึ้น หรือว่าอยากใช้พีเจอร์
ส่งข้อความจำนวนมาก เราก็สามารถ ใช้บริการ Chatbot ของเฟสบุ๊คเป็น
Third-party





3. ชื่อแฟนเพจมี Key Word ที่ค้นหาง่าย
ดังนั้น ต้องใส่ใจกับมันหน่อย ชื่อแฟนเพจ
ควรเน้นคอนเซ็ปต์สินค้า หรือเน้นการจดจำแล้วตั้งเป็น Key word
แล้วเมื่อลูกค้ามีความต้องการสินค้า ก็จะใช้ Key word ค้นหาใน google
search จากนั้นเพจของเราก็จะปรากฏขึ้นมา



4. มีแอดมินหลายคนได้โดยไม่ต้องแสดงบัญชีส่วนตัว
แฟนเพจสามารถมีแอดมินหลายคนได้ ไม่จำเป็นต้องแสดงบัญชีส่วนตัว
และแอดมินแฟนเพจสามารถมาจาก หลากๆ บัญชีส่วนตัว ดังนั้น
จะมีแอดมินหลายคนวนเวียนกันมาโพสข้อความ หรือตอบข้อความ



一般

粉絲專頁資訊

訊息

範本和頁籤

通知

進階訊息

Facebook 標章

粉絲專頁角色

社團

用戶和其他粉絲專頁

粉絲專頁受眾偏好設定

授權

品牌置入內容

Instagram

WhatsApp

精選

粉絲專頁角色

視需要管理的內容而定，管理你粉絲專頁的所有人都能夠擔任不同角色。瞭解詳情

區塊

指派新的粉絲專頁角色	跳至區塊
粉絲專頁擁有者	跳至區塊
現有的粉絲專頁角色	跳至區塊

指派新的粉絲專頁角色

i 如果你在粉絲專頁新增管理員，請記住，他們擁有的權限和你的權限相同，可以對此粉絲專頁進行變更。

輸入姓名或電子郵件

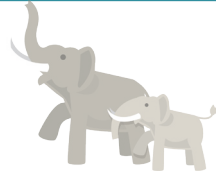
可以管理粉絲專頁的所有層面，包括以粉絲專頁身分發佈、刪除專頁上的留言、從 Instagram 發佈內容到 Facebook 的用戶、查看洞察報告和指派粉絲專頁角色。如果 Instagram 從 Facebook 發佈內容到 Instagram、回覆和刪除留言、資料和建立廣告。

- ✓ 管理員
- 編輯
- 版主
- 廣告主
- 分析師
- 自訂

新增

訊息、回覆和建立貼文或留言的粉絲專頁，則可以同步商家聯絡資訊

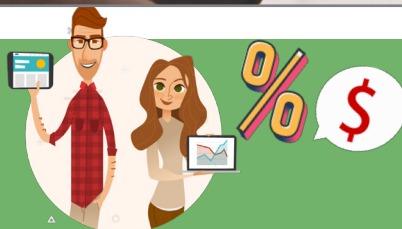
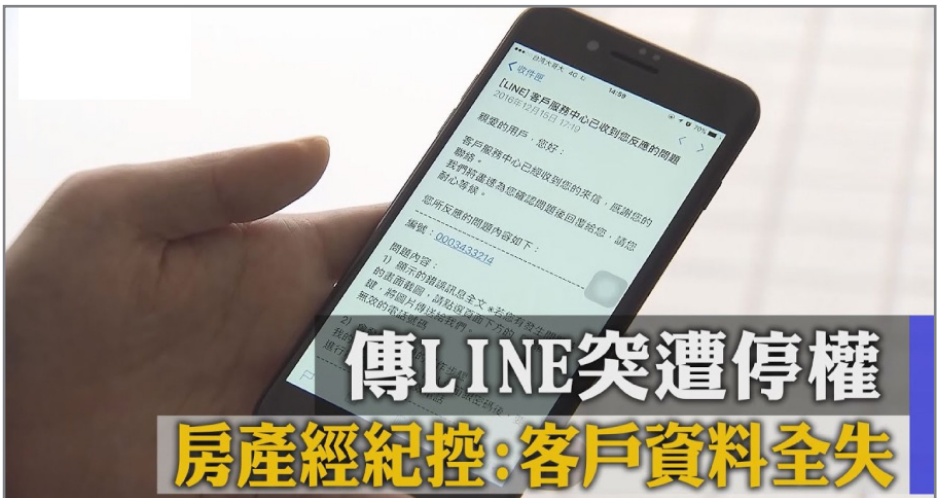


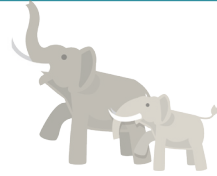


วิธีการตลาดด้วยไลน์

ส่งข้อความจำนวนมากผ่านบัญชี LINE ส่วนตัว
อาจถูกคิดว่าเป็นสแปมโฆษณา

1. อันที่จริง จำนวนเพื่อนในไลน์ อยู่ที่ประมาณ 5 พัน
2. ที่ขายซอฟต์แวร์ส่งข้อความจำนวนมากผ่านไลน์ พวกเขาจะอ้างว่าใช้ซอฟต์แวร์ อันนี้แล้วจะสามารถส่งข้อความจำนวนมากทางไลน์ได้ และสามารถส่งข้อความโฆษณาจำนวนมากให้เพื่อน ทางไลน์ได้อีกด้วย ต้องระวังให้มากๆ เลย ถ้าเราหลง กลไปใช้ซอฟต์แวร์เหล่านี้ เพื่อส่งข้อความจำนวนมาก ไม่เพียงเสียเงินให้พวกหัว ใสอย่างเดียว ยังถูกทางไลน์ระงับบัญชีไลน์อีกด้วย





ทำการตลาดโดยบัญชี LINE Official

1. บัญชี LINE Official ก็เหมือนแฟนเพจเฟซบุ๊ก
สามารถมีผู้จัดการได้หลายคน โดยผ่านบัญชี LINE ส่วนตัว
2. เราจำเป็นต้องให้เพื่อน เพิ่มเราเป็นเพื่อนเราจึงจะมีเพื่อน

The screenshot displays the 'LINE for Business' website. The main heading is 'LINE Account Connect' with the subtext '拉近企業與用戶的距離' (Close the distance between businesses and users). Below this, there is a description in Chinese: '深度經營LINE官方帳號與用戶關係的服務總稱，協助企業主達成「增加好友」、「分派行銷」、「品牌互動溝通」等目標目的，靈活運用LINE官方帳號延伸的周邊服務，成為用戶生活日常的不可或缺。' (A general term for services that deeply manage the relationship between official LINE accounts and users, helping business owners achieve goals like 'increasing friends', 'distributing marketing', and 'brand interaction communication', flexibly using the surrounding services of official LINE accounts to become an indispensable part of users' daily lives.)

At the bottom of the page, there is a section titled '關於 LINE Account Connect' (About LINE Account Connect) with the text: 'LINE Account Connect是協助拉近企業與用戶距離的Business Solution，包含LINE官方帳號' (LINE Account Connect is a Business Solution to help close the distance between businesses and users, including official LINE accounts).



3. สามารถส่งข้อความกลุ่มให้ทุกคนได้ในคราวเดียว
นอกจากอีกฝ่ายบล็อกบัญชี ทางของเรา ไม่อย่างนั้น
ทุกคนจะได้รับข้อความกลุ่มจากเราทันที แต่บริการส่ง ข้อความกลุ่ม
จำกัดจำนวนข้อความที่ 500 ฉบับต่อเดือน หากเกินกว่านี้จะมี ค่าใช้จ่าย
4. สามารถแชทคุยตัวต่อตัวได้ด้วย

LINE Official Account Manager 劉奶爸網路行銷 @jof8332w 輕用量 9891 回應模式：聊天

主頁 提醒 分析 聊天 基本檔案 口袋商店

群發訊息

訊息一覽
建立新訊息
受眾
貼文串
加入好友的歡迎訊息
自動回應訊息
AI自動回應訊息

圖文訊息
進階影片訊息
多頁訊息

圖文選單
優惠券
集點卡

群發訊息

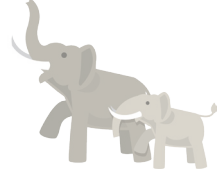
儲存草稿 傳送測試訊息

傳送對象 ☒ 所有好友
☐ 篩選目標

傳送時間 ☒ 立即傳送
☐ 2020/06/12 23:56 GMT+8:00

進階設定 ☒ 張貼至貼文串





5. มีบริการแชทตัวต่อตัว และปัญญาประดิษฐ์ AI
ตอบกลับข้อความโดยอัตโนมัติ ซึ่ง สามารถประหยัดแรงงานคน
ในการส่งข้อความตอบกลับ
6. ไม่ว่าจะเป็นไลน์ส่วนตัว หรือธุรกิจ เราสามารถใช้ บัญชี LINE Official
ได้ เหมือนกัน
7. ไม่ว่าธุรกิจ หรือบัญชี LINE Official ส่วนตัว ก็ใช้ฟังก์ชันเดียวกัน
8. นอกจากการเซต ID เฉพาะ และการส่งข้อความกลุ่ม ที่เกิน 500 ฉบับ
ต้องมี ค่าใช้จ่ายแล้ว ฟังก์ชันอื่นๆ เป็นบริการฟรี

專屬ID

您可於此確認專屬ID的使用狀況或購買專屬ID。

請先登錄付款方式，才可購買專屬ID。

登錄付款方式

專屬ID 尚未使用

預定續繳日期 不適用

專屬ID年費

費用 NT\$756

購買專屬ID

@ 0/18

購買專屬ID



9. ฟังก์ชันการวัดสะสมแต้ม และคูปองส่วนลด ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพให้เพื่อนติดตาม เรา เลี่ยงการถูกล็อค



10. ส่งข้อความกลุ่มได้หลายประเภท ไม่ว่าจะเป็นข้อความตัวอักษร ภาพ คลิปวิดีโอ ไฟล์เสียง คุปองลดราคา แบบสอบถาม

LINE Official Account Manager

壹蘋果微信有限公司 @810rcj 1 回應模式: 聊天

主頁 提醒 分析 聊天 基本檔案 口袋商店

群發訊息
貼文串
加入好友的歡迎訊息
自動回應訊息
AI自動回應訊息
圖文訊息
推播影片訊息
多頁訊息
圖文選單
優惠券
集點卡
問卷調查
加入好友

優惠券

優惠券名稱: 例: 8折優惠券 0/60

有效期間: 開始日期: 2020/06/12 00:00 結束日期: 2020/06/19 23:59 時區: (UTC+08:00) Asia/Taipei, Singapore

圖片: 上傳圖片

僅可上傳10MB以下的圖片 (JPG、PNG格式)

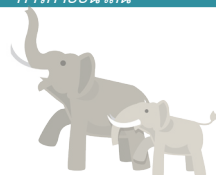
預覽: 例: 8折優惠券 2020/06/12 00:00 - 2020/06/19 23:59 詳情

· 使用優惠券時，請向店員出示此畫面。
· 已使用的優惠券無法再次使用。此外，若因顧客誤按而變為「已使用」狀態的優惠券也無法再次使用。

優惠券上顯示的有效期間，以UTC+08:00的時區為基準。

壹蘋果微信有限公司





- 一般
- 粉絲專頁資訊
- 訊息
- 範本和頁籤
- 通知
- 進階訊息
- Facebook 標章
- 粉絲專頁角色**
- 社團
- 用戶和其他粉絲專頁
- 粉絲專頁受眾偏好設定
- 授權
- 品牌置入內容
- Instagram
- WhatsApp
- 精選

粉絲專頁角色

視需要管理的內容而定，管理你粉絲專頁的所有人都能夠擔任不同角色。[瞭解詳情](#)

區塊	
指派新的粉絲專頁角色	跳至區塊
粉絲專頁擁有者	跳至區塊
現有的粉絲專頁角色	跳至區塊

指派新的粉絲專頁角色

i 如果你在粉絲專頁新增管理員，請記住，他們擁有的權限和你的權限相同，可以對此粉絲專頁進行變更。

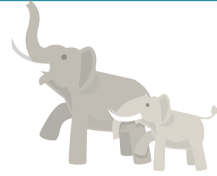
輸入姓名或電子郵件

可以管理粉絲專頁的所有層面，包括以粉絲專頁身分發佈、刪除專頁上的留言、從 Instagram 發佈內容到 Facebook 的用戶、查看洞察報告和指派粉絲專頁角色。如果 Instagram 從 Facebook 發佈內容到 Instagram、回覆和刪除留言、料和建立廣告。

- ☒ 管理員
- 編輯
- 版主
- 廣告主
- 分析師
- 自訂

新增



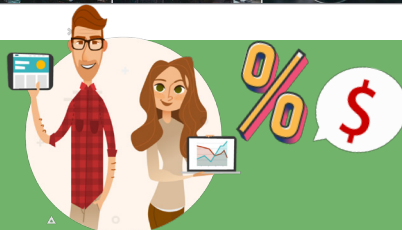
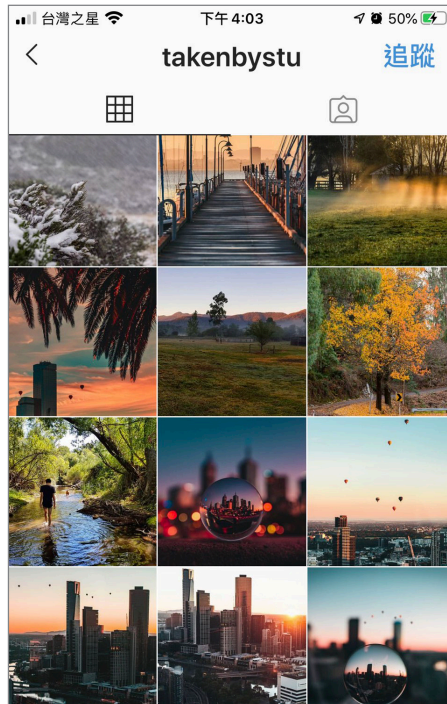


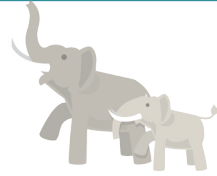
วิธีการตลาดผ่านไอจี

บัญชีธุรกิจของไอจีซื้อโฆษณาได้

ฟังก์ชันการตลาดบนไอจี

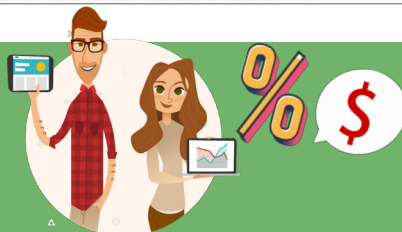
1. ไอจีเป็นแอปที่ลงรูป ลงคลิปเป็นหลัก
ดังนั้นการทำตลาดในไอจี เราจำเป็นต้องทำภาพ หรือคลิป
ให้ดึงดูดพอสมควรเลย จึงจะมีคนเข้ามาดู เนื้อหาที่เราโพสต์

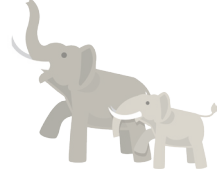




2. ติด hashtag บนไอจีเพื่อโปรโมทให้เป็นที่รู้จัก

hashtag เหมือนกับการประทับตรา เพียงแต่เราพิมพ์ เครื่องหมาย # หน้าคีย์เวิร์ด ก็จะถูกหาเจอได้ง่าย โพสต์หนึ่งโพสต์สามารถ ติด hashtag ได้ถึง 30 อัน เพียงแคคิด คีย์เวิร์ดที่ เน้นคอนเซปต์สินค้าและนำจดจำ มาติด hashtag (#) โอกาสเพิ่มจำนวน คนที่เข้ามาดูก็สูงขึ้น



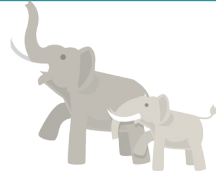


3. ไอจีมีอัตราการเข้าถึงมากกว่าเฟสบุ๊ค

ปัจจุบันเน็ตไอดอลส่วนใหญ่ เล่นไอจีกับเฟสบุ๊คไปพร้อมกัน

โพสภาพลง ทั้งสอง แพลตฟอร์มไปพร้อมกัน ปัจจุบันผู้คนต่างเห็นว่า
อัตราการเข้าถึงผู้คนของไอจี สูงกว่าแฟนเพจเฟสบุ๊คมากๆ





4. สถานะจำกัดเวลาบนไอจีใช้ไม่ได้ไม่มีขีดจำกัด

สถานะการใช้งานจำกัดเวลา แตกต่างจากสถานะการใช้งานทั่วไป โพสต์ข้อความ แบบจำกัดเวลา โพสต์นั้นจะอยู่ในสถานะการใช้งานแค่ 24 ชม. ดังนั้น จะเหมาะสม กับการโพสต์ข่าวสารโปรโมชั่นมากกว่า

5. โพสต์บนไอจีแล้วไปแชร์บนแพลตฟอร์มสื่อสาร อื่นๆ ได้ในเวลาเดียวกัน เวลาที่เราโพสต์ข้อความบนไอจี เราสามารถเลือกที่จะแชร์ข้อความ ไปยัง เฟสบุ๊ก และทวิตเตอร์ Sina Weibo เป็นต้น ได้ในเวลาเดียวกันด้วย เพิ่มอัตราการเข้าถึง ได้มากขึ้น แถมยังประหยัดเวลาโพสต์อีกด้วย

<	新貼文	分享
加相片解說.....		
標註人名 >		
新增地點 >		
Wedding	開課平台懶人包	搜尋
發佈到其他帳號 ^		
Facebook	劉奶爸網路行銷 sop-標準流...	☒
Twitter		☒
新浪微博		☒



วิธีใช้ยูทูปทำการตลาด

เก็บข้อมูลดิจิทัล โฟลลอปต์แวร์สื่อสารต่างๆ เพื่อครองยอดวิว
ทำให้มีเอกลักษณ์ สะสมชื่อเสียงของแบรนด์
เพื่อเพิ่มยอดวิว

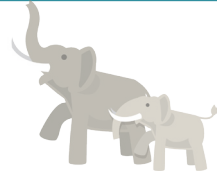
1. หัวเรื่องและคีย์เวิร์ดของวิดีโอ
ก็คือคำที่ผู้ชมค้นหา ต้องเน้นคอนเซ็ปต์คลิป เช่น
เราแนะนำลิปสติกยอดนิยม 10 อันดับแรก แบบนี้ ผู้ชมเห็นหัวเรื่อง
ก็รู้ทันทีว่าเราจะนำเสนออะไร



The screenshot shows the YouTube Studio interface for a video titled "Weebly 五分鐘 架好一個網站" (Weebly 5 minutes to build a website). The video is from the channel "你的影片" (Your Video) and was uploaded on June 5, 2020. The video details are as follows:

- 標題 (必填)** (Title): 2020年6月五分鐘架好網站-新版weebly網站註冊使用教學第一集
- 說明** (Description):
 - #weebly免費註冊省10美元(隨時到期)
<https://www.weebly.com/r/EB8QXG>
 - 網站行銷完整課程：
<https://www.infobox.com.tw/20170430.html>
 - 【自我介紹】**
您好，我是劉奶爸，1997年退伍，於23歲開始學習網路技術，29歲離開職場，自行創業，因個性內向不擅長社交性的業務開發工作，於是選擇網路行銷，自行架設網站與部落格，曾經當「網站伺服器、郵件伺服器」的銷售工作，透過網路行銷，客戶遍及全台灣，包含上市公司與中小企業近200家。



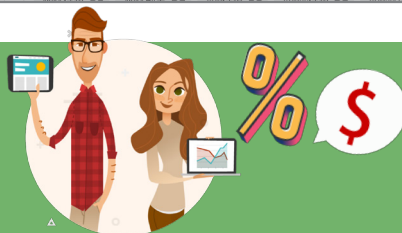


2. เต็มที่กับช่องรายละเอียด

ช่องรายละเอียด ในช่องรายละเอียด สามารถรองรับได้ 5000 คำ เป็นข้อมูล รายละเอียดเนื้อหาในคลิปวิดีโอ สำคัญมาก เพื่อการวินิจฉัยเนื้อหา ของทางยูทูป ว่าเป็นหมวดหมู่ไหน เพื่อการเข้าถึงที่ดีที่สุด

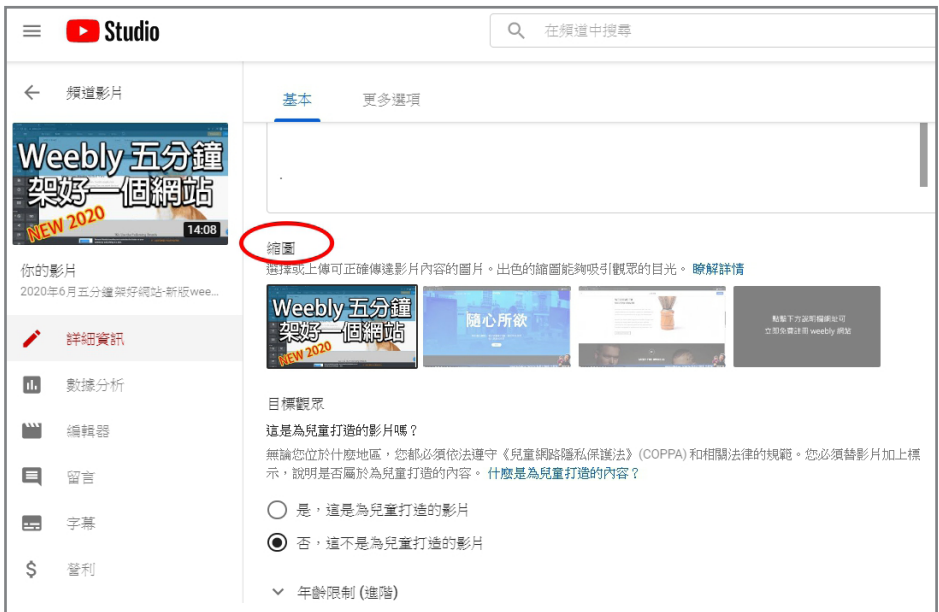
3. ติด Tag ในวิดีโอ

Tag คือ การที่เราแยกประเภทคลิป เพื่อให้ยูทูปทราบว่า จะจัดคลิปของเราลงใน หมวดหมู่ไหน แต่หลายคนกลับไม่ค่อยใส่ใจกับการใช้ฟังก์ชันนี้ ดังนั้น ควรจำไว้ว่า เนื้อหาของ Tag ไม่ต้องเยอะ แต่ต้องสอดคล้อง กับคีย์เวิร์ดคอนเทนต์คลิปที่ทำ



4. ภาพยนตร์ปกวิดีโอ

เพราะว่าเว็บเพจของยูทูป มีคลิปและข้อความเยอะเหลือเกิน
ท่ามกลางอักษรอีกยี่สิบแปดตัวเต็มไปหมด การสร้างภาพขนาดย่อและชื่อ
เปรียบเสมือนป้ายโฆษณา ที่ช่วยให้ ผู้ชมตัดสินใจดูวิดีโอของเรา
จึงกลายเป็นสิ่งที่สำคัญมาก ลงแบบเน้นข้อความ และภาพที่เกี่ยวข้อง



5. ตั้งค่าเป็นสาธารณะ

คลิปบนยูทูป สามารถตั้งค่าความเป็นส่วนตัวได้
ไม่เป็นสาธารณะ เป็นสาธารณะ ไหนๆ เราก็ใช้เพื่อการตลาด
ดังนั้นเราควรตั้งค่าว่าสาธารณะ เพื่อให้เข้าถึงผู้คน จำนวนมาก



The screenshot shows the YouTube Studio interface for a video titled "Weebly 五分鐘 架好一個網站". The video is currently set to "Private" (私密). The settings panel on the right shows the "Privacy" (隱私) tab selected, with options for "Public" (公開), "Private" (私密), "Unlisted" (不公開), and "Scheduled" (安排時間). The "Public" option is circled in red, indicating it should be selected to make the video public. The video description includes a link to the Weebly website and a brief introduction to the creator, who is a web design instructor.



6. เพิ่ม Eng Screen

ในทำยคลิปเราสามารถ เพิ่ม End Screen หนึ่งถึงสองอันได้
เพื่อโปรโมท วิดีโอ อื่นๆ จุดประสงค์หลัก เพื่อกระตุ้นผู้ชม
ให้ติดตามช่องของเราให้นานขึ้น

結束畫面

捨棄變更 儲存

+ 元素

影片元素 13:47:19 - 14:07:19

- ☐ 最新上傳的影片
自動將最新上傳的影片列為精選影片
- ☐ 最符合觀眾喜好的影片
允許 YouTube 從你的頻道中挑選最適合觀眾的一部影片
- ☒ 影片：wordpress一頁式網站製作與吸客公式

13:51:26 復原 重做

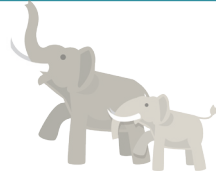
13:50:00 13:55:00 14:00:00 14:07:19

訂閱：劉奶爸網站行銷線上課程

連結：<https://www.contentismoney.com.tw/product/weebly5mins/>

影片：wordpress一頁式網站製作與吸客公式



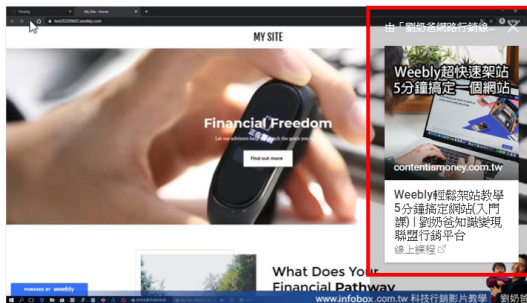


7. เพิ่มการรด์ข้อมูลให้เหมาะสม

จุดประสงค์ของการเพิ่มการรด์ข้อมูล กับ End Screen

นั้นคล้ายคลึงกัน แต่จะแทรก เข้ามาในช่วงเวลาไหน ของวิดีโอก็ได้
เพื่อให้ผู้ชมสะดวกในการคลิกดู เพื่อไป รวบรวมวิดีโอ

2020年6月五分鐘架好網站-新版weebly網站註冊使用教學第一集



新增資訊卡

進一步瞭解資訊卡

已使用 1 張資訊卡，共 5 張

關聯網站 Weebly超快速架站教學5分鐘搞定網站(... 12:21

0:00 2:00 4:00 6:00 8:00 10:00 12: 12:20 14:08

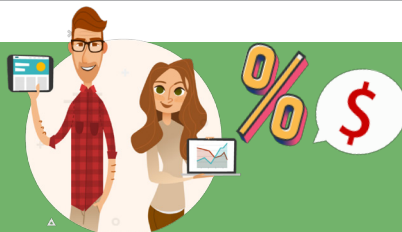
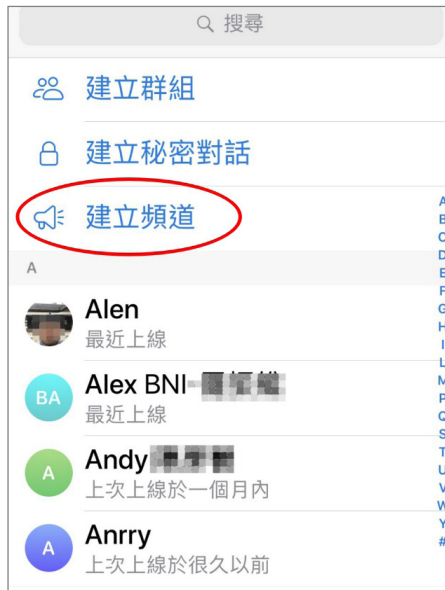


วิธีใช้ Telegram ทำการตลาด

ฟังก์ชันหลักๆ ของ Telegram

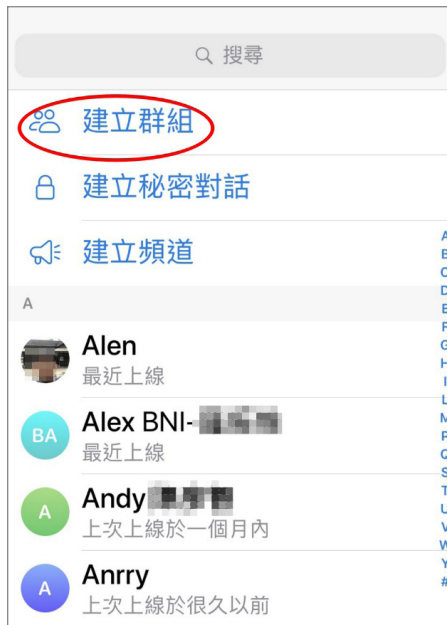
1. ช่อง

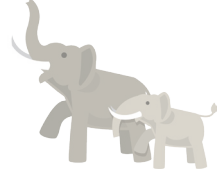
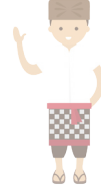
เราก็จำเป็นต้องมีช่องสาธารณะ
เพื่อให้แฟนคลับสามารถติดตามช่องเราได้ ต่อไป
เมื่อเราส่งข้อความกลุ่ม ผู้ติดตามก็จะได้รับข้อความที่เราส่ง มีสิ
มีช่องส่วนตัว แต่ไม่อนุญาตให้ทุกคนเข้าไปติดตามได้ ทำได้แค่
เพียงส่งลิงคอนุญาตให้ติดตาม โดยผู้ดูแลระบบ หรือผู้ดูแลระบบ
ทำการอนุญาตฝ่ายที่กำหนด ให้ติดตามได้



2. กลุ่ม

เต็มอิมไปเลยไหม แล้วข้อดีที่สุด ก็คือในกลุ่มมีกลไกผู้ดูแลระบบด้วย
ป้องกันกลุ่ม แตก ผู้ดูแลระบบแต่ละกลุ่ม

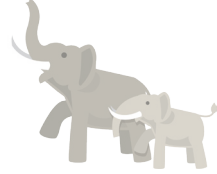




ข้อดีของ Telegram

1. ส่งข้อความกลุ่มฟรีโดยไม่จำกัดจำนวนข้อความและผู้รับแล้วหันมาใช้ APP Telegram กันมากขึ้น เพราะว่า APP นี้สามารถ ส่งข้อความ กลุ่มฟรี และไม่จำกัดจำนวนผู้รับ และไม่จำกัดจำนวนครั้งที่ส่งด้วย
2. ไม่จำกัดพื้นที่เก็บข้อมูลบนคลาวด์ ข้อมูล Telegram ทั้งหมด จะถูกเก็บไว้ใน cloud ไม่จำเป็นต้องสำรองข้อมูล และก็ไม่มีพื้นที่จำกัด ดังนั้นต่อให้เราส่งข้อความ เป็นภาพหรือคลิป ก็จะไม่อยู่ตลอดไป





3. สามารถส่งข้อความกลุ่มแก่ฝ่ายที่เรากำหนด
ถ้าเป็นข้อความที่ต้องมีค่าใช้จ่าย ไม่ใช่ข้อความที่จะส่งให้กับทุกคน
ก็เหมาะสมที่ จะใช้ช่องส่วนตัว ส่งข้อความให้ผู้รับที่เรากำหนด

เมื่อเปลี่ยนเบอร์มือถือต้องแก้ไขบน Telegram ก่อน

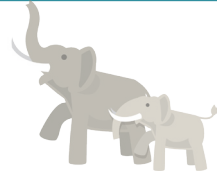


จะอย่างไรให้บล็อกติดอันดับแรกๆ

บล็อกมีฟังก์ชันค้นหาและแยกประเภท

หากในอนาคต เรามีบทความมากขึ้น สามารถใช้การจัดหมวดหมู่ที่ชัดเจน
และ ฟังก์ชันการค้นหาในไซต์นี้ ก็สามารถค้นหาบทความของเราเจอ





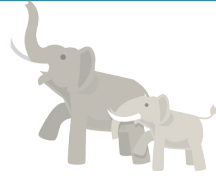
บล็อกไม่จำกัดจำนวนบทความ และเป็นทรัพย์สินดิจิทัลถาวร
และทุกบทความ

ไม่จำกัดจำนวนคำ ไม่จำกัดจำนวนภาพที่สามารถแทรกได้ เรายัง
สามารถฝังวิดีโอของเรา อย่างไม่จำกัดปริมาณ ดังนั้นบล็อกของเราเอง
เหมาะสมมาก สำหรับการเก็บรักษาแบบถาวร เป็นเจ้าของสินทรัพย์ดิจิทัล

หลักการหลักๆ สี่ข้อที่ทำให้บล็อกติดอันดับแรกๆ

1. เนื้อหาในเว็บไซต์ต้องหลากหลาย
ตัวอักษรที่เยอะกว่า แล้วก็ทั้งภาพและคลิป ซึ่งเว็บไซต์แบบนี้
ก็จะดึงเวลาการดูให้ นานขึ้น
2. โครงสร้างเว็บไซต์แยกประเภทชัดเจน
เช่น คอนเทนต์บทความรวมถึงคีย์เวิร์ด
หรือแยกประเภทบทความให้ชัดเจน แล้ว ตัดตอนให้ชัดเจน
หัวข้อตอนควรเน้นให้ใหญ่ หรือหนาขึ้น





3. ขยับสร้างลิงค์ในโซเชียลให้เยอะ เมื่อเรามีบทความหลายฉบับ จะเพิ่มโอกาสการสร้างลิงค์

免費資源網路社群

免費軟體



要把手機裡的照片、影片或是任何檔案傳到電腦，除了接上 USB 傳輸線、手動複製，也能透過網路硬碟進行雲端同步，也有聽過不少人會直接在即時通訊軟體像是 LINE、Facebook Messenger 建立私人群組，再把資料傳到自己的對話框，都能滿足傳檔到不同裝置的需求。我個人比較傾向使用雲端硬碟例如 iCloud 同步資料，當工作需要不同電腦或手機進行時就能把草稿或圖片帶著走，另一方面將重要檔案保存在雲端也能確保裝置損壞或遺失時資料不會因此消失。



4. ขยันสร้างลิงค์ย้อนกลับให้เยอะ ลิงค์ย้อนกลับก็คือ เว็บไซต์ของคนอื่นลิงค์มาถึงเว็บเราได้ และมีข้อมูลที่เกี่ยวข้อง กัน

■ 逛其他頻道



■ 訂閱電子報

請輸入您的電子信箱

訂閱

■ 聯絡報橘

寫信給編輯 pr@fusionmedium.com

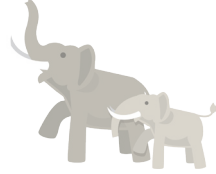
寫信給業務 sales@fusionmedium.com

其他聯絡需求 tips@fusionmedium.com

我要投稿 edit@fusionmedium.com

- 來信請附上投稿人真實姓名（刊登可用筆名，但請同時提供真實姓名）、背景（已就業者請提供所任職產業，學生請提供就讀科系），並直接附上投稿內容。
- 稿件經編輯權審核評估合宜性，並編寫導讀與修訂標題後再行刊登。
- 若投稿三個工作日後，未收到編輯權回覆刊登通知，即為本次投稿不予刊登。

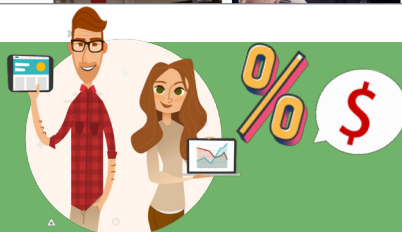


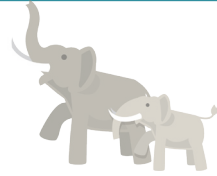


ทำอย่างไรจะสร้างสินค้าที่มีส่วนแบ่งกำไรสูงที่แตกต่าง

ใช้บรรจุภัณฑ์และทำการตลาดให้ถูกวิธี
เพื่อแปลงให้เป็นผลิตภัณฑ์ประเภทความรู้

ไม่ว่าสินค้าใดล้วนต้องการบรรจุภัณฑ์
และวิธีการทำการตลาด ถ้าเราโพสข้อความ ตอบคำถาม
บนเฟสบุคอย่างเดียว ก็คือสินค้าที่ขาดบรรจุภัณฑ์ ถ้าเราตอบอีกฝ่ายว่า
ปัญหานี้คุณต้องจ่ายเงินจึงจะได้คำตอบ ก็คือทำการตลาดไม่เป็น

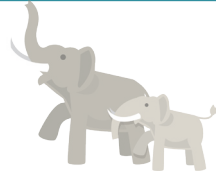




นำความรู้ให้กลายเป็น **Passive Income** ที่ต้นทุนต่ำส่วนแบ่งกำไรสูง

การที่เรานำความรู้และประสบการณ์ ที่สั่งสมมาทำเป็นวิดีโอ
เพื่อจำหน่ายในโลก ออนไลน์ เป็นการหารายได้ แบบ **Passive Income**
ที่ยอดเยี่ยมวิธีหนึ่ง



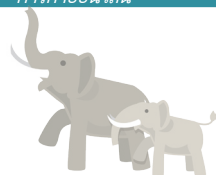


รู้จักอาศัยบริษัทกระแสเงินบุคคลที่สาม เปิดฟังก์ชันเก็บเงินออนไลน์ เพื่อให้การค้า ขยายทั้งระบบเป็นไปแบบอัตโนมัติ

สามารถลงทะเบียนเพื่อสมัครบัญชีส่วนตัว หรือบัญชีธุรกิจ
บนเว็บไซต์ทางการของ บริษัทได้เลย เพื่อเปิดฟังก์ชันเครดิตการ์ดรับเงิน
จากนั้นก็นำโปรแกรมที่บริษัท นำเสนอ ติดตั้งในเว็บไซต์ Wordpress
เว็บไซต์ของเราก็สามารถให้ลูกค้ารูดการ์ด ได้ โอนเงินได้
หรือจะให้ลูกค้า จ่ายเงินผ่านร้านสะดวกซื้อก็ได้ด้วย เพียงแค่ได้รับเงิน
จากลูกค้า ระบบก็จะแจ้งอัตโนมัติ เว็บไซต์ Wordpress ของเรา

The screenshot displays the NewebPay website interface. At the top, it says 'NewebPay 藍新金流'. Below this is a central graphic with a blue cloud labeled '藍新金流 NewebPay' and various icons representing different services. A banner below the graphic reads '完整金流服務 一次到位'. The main section is titled '整合收款服務' (Integrated Collection Services) and lists several options: '線上刷卡服務' (Online Card Payment), '實體刷卡服務' (Physical Card Payment), '超商代收' (Convenience Store Collection), and 'ATM / WebATM'. Below these are logos for 'ezPay', 'Apple Pay', 'Google Pay', and 'Samsung Pay', each with a brief description of the service. The bottom of the page is labeled '應用金流服務' (Application Financial Services).





■ 逛其他頻道



■ 訂閱電子報

請輸入您的電子信箱

訂閱

■ 聯絡報橘

寫信給編輯 pr@fusionmedium.com

寫信給業務 sales@fusionmedium.com

其他聯絡需求 tips@fusionmedium.com

我要投稿 edit@fusionmedium.com

- 來信請附上投稿人真實姓名（刊登可用筆名，但請同時提供真實姓名）、背景（已就業者請提供所任職產業，學生請提供就讀科系），並直接附上投稿內容。
- 稿件經編輯權審核評估合宜性，並編寫導讀與修訂標題後再行刊登。
- 若投稿三個工作日後，未收到編輯權回覆刊登通知，即為本次投稿不予刊登。

